





www.skills.edu.sa

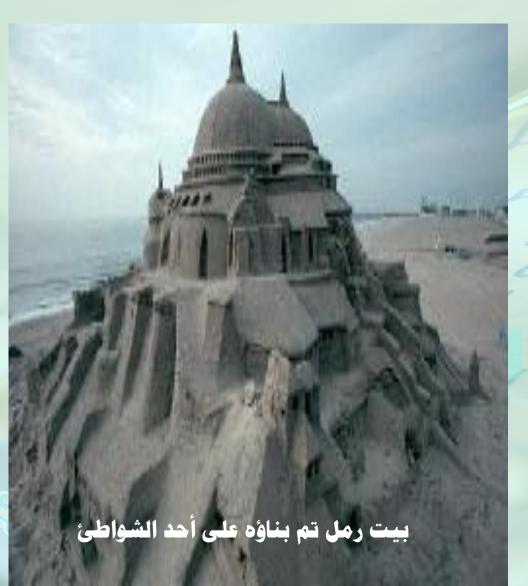
د. م. سعید بن أحمد عسیري

- أستاذ مشارك بكلية الهندسة بجامعة الملك عبد العزيز
- دكتوراة وماجستير كلية الهندسة بجامعة ميريلاند UMD بأمريكا
- رئيس مهارات SKILLS للتطوير والاستشارات بيت الخبرة بجامعة الملك عبدالعزيز
 - مدیر مشاریع محترف PMP من PMI بأمریکا
 - مصمم ومبتكر نظام iPlan للإدارة الإستراتيجية
 - مصمم ومبتكر نظام iThink للتفكير الاستراتيجي
 - حاصل على براءات اختراع من KACST
- قدم العديد من الدورات والاستشارات محليا وخليجيا وعالميا في العلوم الهندسية والإدارة الاستراتيجية والتخطيط الاستراتيجي وهندسة التفكير والإبداع القيادي والتفكير الاستراتيجي وإدارة المشاريع الإحترافية وتدريب المدربين



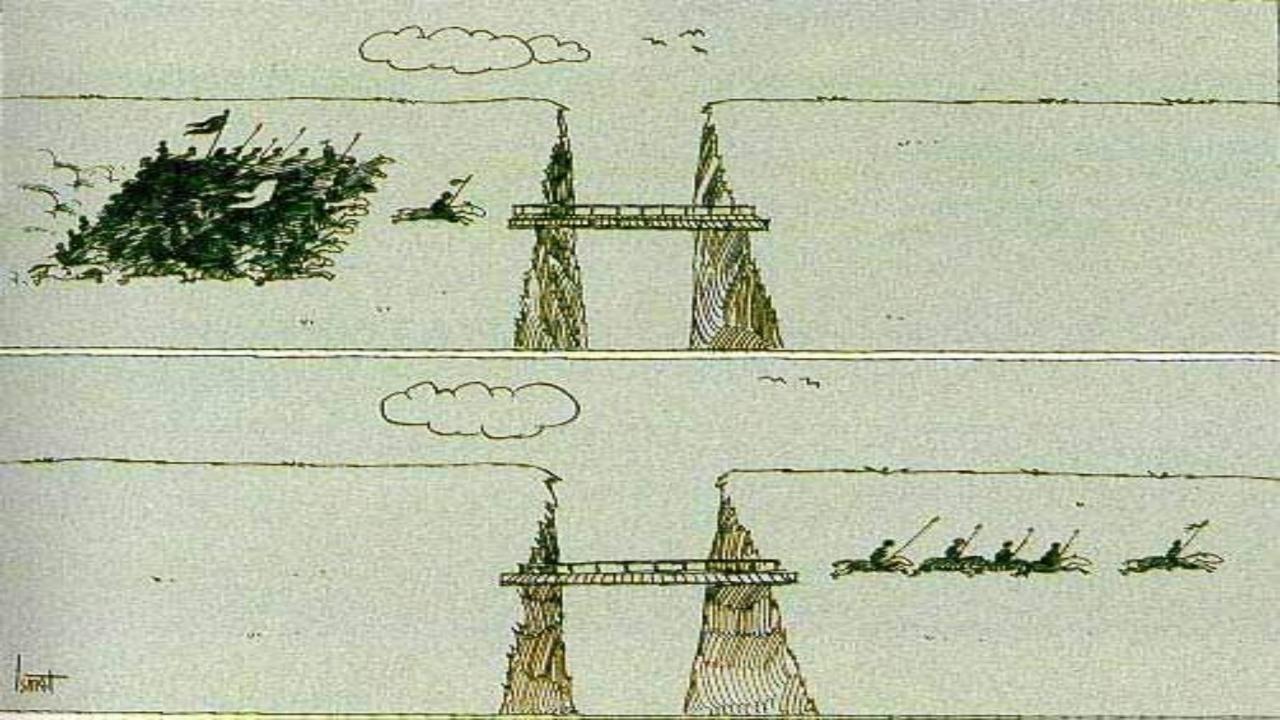


بطاقة الأداء التوازق الرؤية الرسالة **SWOT Analysis** تحليل سوت



الأمنيات الجميلة و الطموحات ما لم يكن لها رصيد من الواقع تبقى مثل

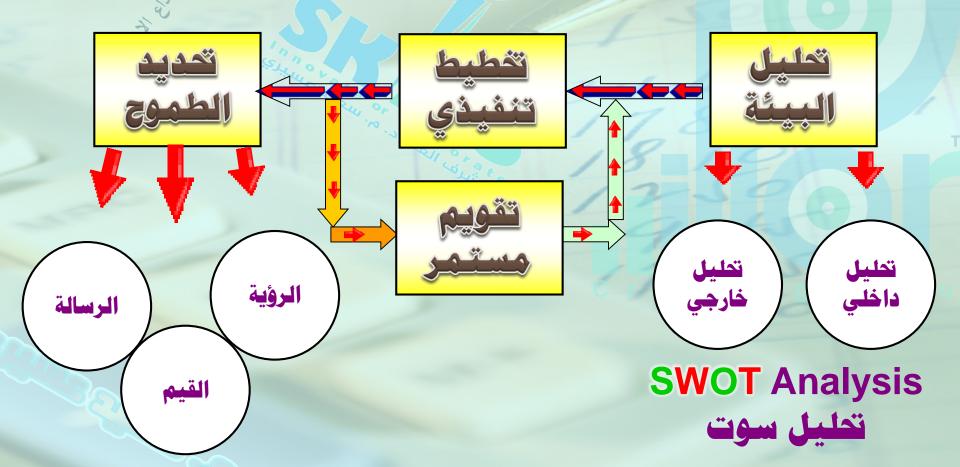
الروال







بطاقة الأداء التوازق



أين أنا الآن ؟ و ما هو وضعي الحالي ؟

سأل أحدهم الآخر كيف لي أن أصل إليك فرد عليه :أخبرين أين موقعك الآن لأصف لك أقرب طريق.

إن معرفة وضعك الحالي قبل بل و أثناء التخطيط و التنفيذ هو أمر أساسيات التخطيط .

للإجابة على السؤال أعلاه ، هناك عدة أساليب تساعد على تحليل الوضع الحالي و ذلك من خلال معرفة ما لك و ما عليك و من أكثر هذه الأساليب شيوعا و استخداما أسلوب

SWOT analysis تحليل سوت





تحلیل سوت SWOT

(SWOT) ما هي هذه الكلمة الخطيرة؛ و ماذا تعني ؛

كلمة (SWOT) هي اختصار لأربع كلمات انجليزية تعمل الحرف الأول من كل کلمة وهي :-

القوة

الضعف

Strengths Weaknesses Opportunities Threats

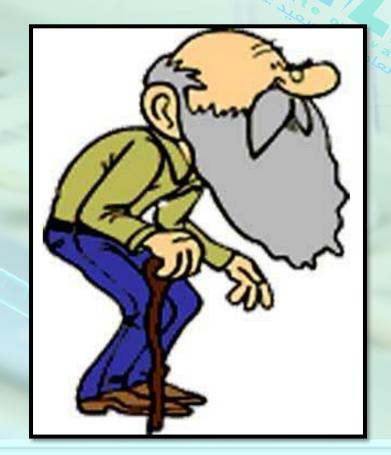
التحديات

وهي تستخدم كتحليل لكل العوامل التي من شأنها أن تؤثر سلبا أو إيجابا على تحقيق رؤية أي مشروع أو منظمة أو شركة أو فرد



قحلیل سوت SWOT

لفهم كيفية إجراء هذا التحليل نتعرف بداية على مكوناته الأربع الأساسية



• العوامل الداخلية:

Strengths

Weaknesses

• العوامل الخارجية:

Opportunities الفرص **Threats**

التحديات

القوة

الضعف

المنائنة المنطقة المنطقة

تحلیل سوت SWOT

العوامل الداخلية:

45,55



نقاط القوة:

نقاط قوة أي شركة هي عبارة عن مصادرها وقدراتها المتوافرة والتي يمكن استخدامها لإيجاد ميزات تنافسية.

أمثلة:

- 1. براءات الاختراع التي تنفرد فيه الشركة
 - 2. علامات تجارية مميزة وقوية.
 - 3. سمعة جيدة لدى الزبائن في السوق.
 - 4. شبكة توزيع واسعة في السوق

لإدارة الإستراتيجية



المعتبأ أنسأ أنفض

قایل سوت SWOT

57

العوامل الداخلية:

نقاط الضعف:

الغياب الفعلي لنقاط القوة ما هو إلا نقاط ضعف تواجهها الشركة.

أمثلة

- 1. عدم القدرة على حماية براءات الاختراع الخاصة بالشركة.
 - 2. علامات تجارية ضعيفة.
 - 3. سمعة تجارية سيئة.
 - 4. شبكة توزيع هشة في السوق.



الادارة الإسترانيجي

SKALS

المتعرز بتبعير

تحلیل سوت SWOT

العوامل الخارجية:

2

نقاط الفرص:

قد ينتج أحيانا عن تحليل البيئة الخارجية للشركة بعض الفرص لتحقيق الأرباح و النمو للشركة.



أمثلة:

- 1. حاجات ومتطلبات لدى الزبائن لم يسبق لأحد من الشركات أن قام بتلبيتها.
 - 2. التوصل إلى تكنولوجيا جديدة.
- 3. انخفاض في القيود القانونية التي تحيط بالمشاريع.
 - 4. إزالة لبعض القيود المعيقة للتجارة الدولية بين الدول مما يسمح بفتح أسواق جديدة.

لإدارة الإستراتيجية

SKLLS

TIVI

تحلیل سوت SWOT

♦ العوامل الخارجية:

نقاط التحديات:

هي أي تغييرات تنشأ في البيئة الخارجية قد ينتج عنها تهديدات تؤثر سلبا على الشركة وأدائها بشكل مباشر.



أمثلة:

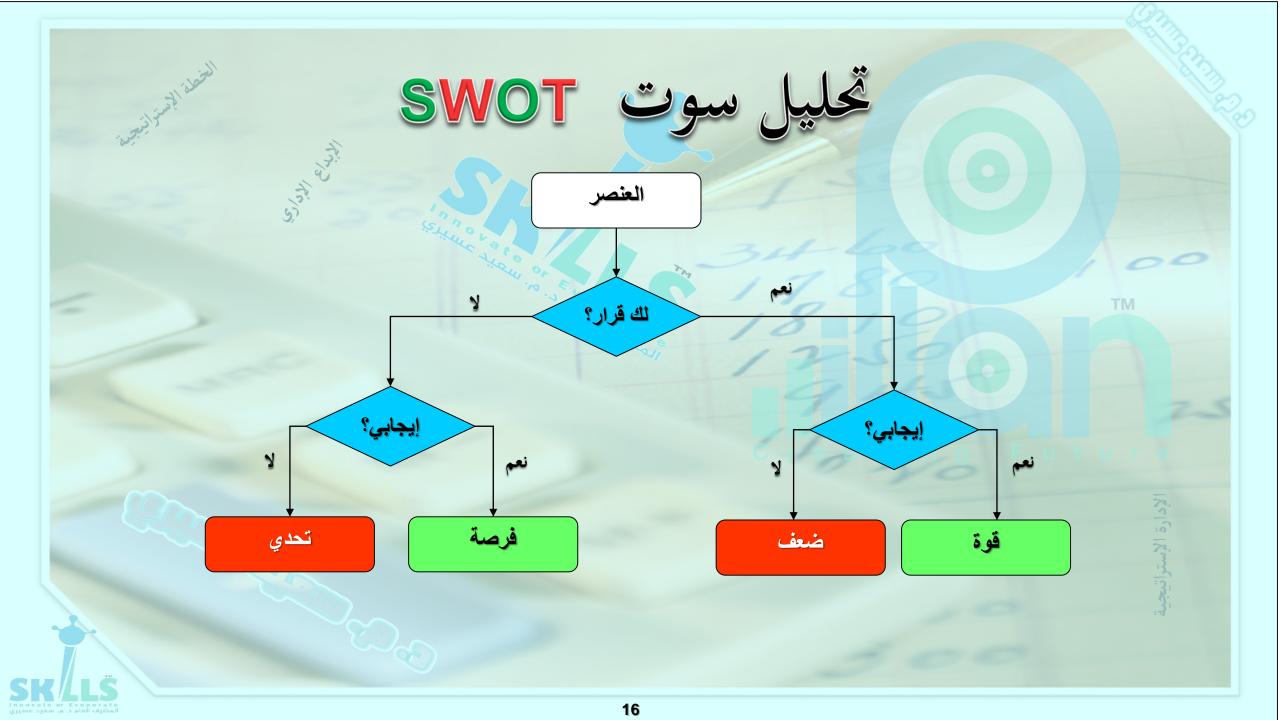
- 1. الاختلاف في أذواق المستهلكين مبتعدين فيه عن المنتجات التي تنتجها الشركة. 2. يخول مفاجئ لمنتج بديل لما تنتجه الشركة إلى السوق الذي تتعامل فيه الشركة.
 - 3. قوانين معيقة جديدة تفرض على قطاع الأعمال.
 - 4. زيادة في القوانين المعيقة للتجارة الدولية.



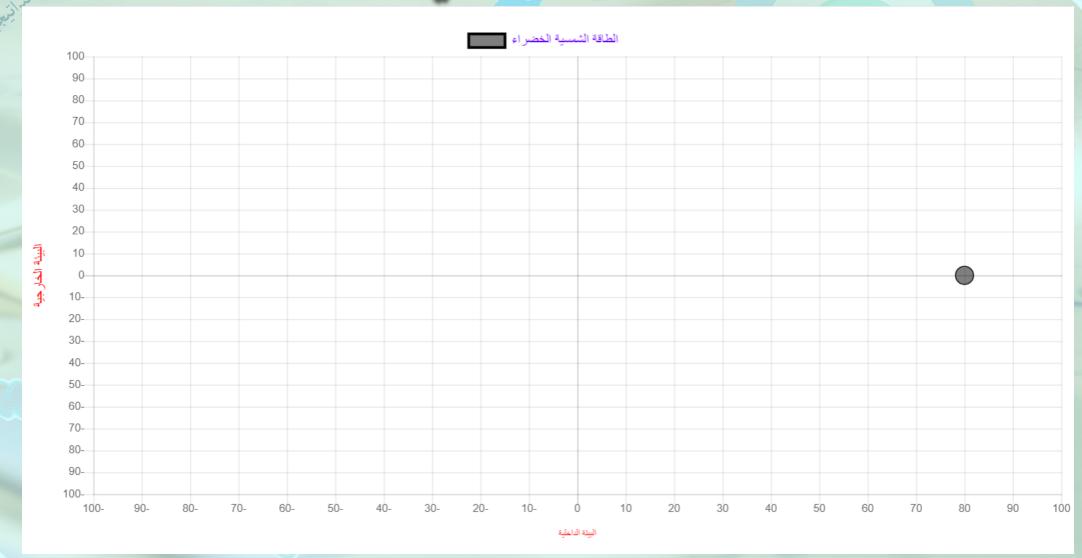


قایل سوت SWOT

سلبي إيجابي لك فيه قرار قوة ضعف ليس لك فيه فرصة تحدي



التحليل الكمي SWOT



نشاط جماعي

من خلال عملية العصف الذهني الجماعي

قم بتحلیل سوت SWOT بما تراه یعکس وضع إداراتك الحالی

يستخدم هذا التحليل SWOT لمعرفة القدرات الداخلية للمؤسسة أو للأفراد أو للجماعة أو المنظمة بشكل عام عن طريق دراسة جوانب القوة و الضعف و لمعرفة الظروف الخارجية عن طريق دراسة الفرص المتاحة و العوائق



